



1 Responsable Technico-Commercial(e) Secteur Public (m/f) FR/DE

LAMESCH Exploitation S.A. fait partie du groupe PreZero, prestataire de services environnementaux en Europe et en Amérique du Nord avec plus de 30.000 collaborateurs. Nous sommes actifs dans les domaines de l'environnement, de l'assainissement, du recyclage et du transport. Forts de plusieurs centaines de collaborateurs, nous devons notre position de leader au Luxembourg à la qualité de nos services et à la motivation de notre personnel auquel nous offrons un emploi stable dans un secteur porteur et dynamique.

Votre mission

Sous la responsabilité directe du Manager Commercial Secteur Public et Assainissement en charge de l'animation de l'équipe commercial terrain, vous serez chargé de :

- Développer l'activité commerciale sur le terrain : suivre les clients existants, les fidéliser, prospecter et convaincre de nouveaux clients (principalement le secteur public), etc...
- Assurer les tâches administratives liées à la fonction avec le support des collaborateurs du Back-Office : établir les offres de prix, préparer les contrats, suivre les offres de prix, établir des tableaux de bord.
- Etudier et préparer les dossiers de soumission, d'appels d'offres.
- Veiller à la bonne réalisation des chantiers grâce à une bonne évaluation préalable.
- Préparer la facturation.
- Suivre l'évolution constante des technologies et des filières de valorisation.
- Vos qualités relationnelles et votre esprit d'initiative, d'analyse et de synthèse vous permettent de proposer des solutions en adéquation avec les besoins des clients.
- Travailler en collaboration avec les autres services ; respecter les procédures.
- Veiller au respect de la sécurité et de la réglementation en vigueur en matière de droit du travail et du droit des déchets.

Votre profil

- Formation de type Bac+2 ou plus.
- Expérience probante de minimum 3 à 4 ans dans un poste de commercial de terrain, être issu du secteur des déchets est un avantage certain mais n'est pas impératif.
- Maîtrise des outils informatiques de la suite MS-Office et Google Workspace.
- Parfaitement bilingue français/allemand (**critère impératif**), le luxembourgeois serait un avantage.

Vos qualités

- Excellentes capacités relationnelles.
- Sens du service clients et aptitude à comprendre les besoins afin d'apporter la solution la plus optimale.
- Méthodique, consciencieux et ponctuel.
- Aptitude à travailler en équipe, tout en faisant preuve d'autonomie.
- Capacités d'apprentissage et d'adaptabilité.

Nous vous proposons

- Un environnement de travail varié et international, dans un esprit collaboratif favorisé par un management de proximité.
- Travail passionnant avec une grande variété de contacts nationaux et internationaux ainsi qu'une autonomie prononcée au sein d'une équipe dynamique avec des collègues enthousiastes et agréables.
- Formation initiale approfondie au cours de laquelle vous apprendrez à connaître notre organisation.
- Opportunité de vous développer au sein d'un groupe prospère et à forte croissance.
- Une ligne hiérarchique courte et des décisions rapides.
- Une importance particulière portée à nos collaborateurs.

Vous êtes motivé(e) et souhaitez rejoindre nos équipes, envoyez votre candidature accompagnée d'un C.V. et une photocopie de vos diplômes.

Je postule

Votre contact de recrutement

LAMESCH Exploitation S.A.

B.P. 75

L – 3201 BETTEMBOURG

Mail : recrutement@lamesch-prezero.lu

Site internet : www.lamesch-prezero.lu